



**Olivia VIEILLEVIE**  
 38, AV Julian Grimau  
 40 220 Tarnos  
 42 ans – Célibataire

olivia.vieillevie@orange.fr

## Acheteur Industriel - Logistique

☎ 05.59.64.72.34 (06.19.84.43.88)

### Expériences Professionnelles

#### Stagiaire achats

Janv. 10–Mai 10  
 4 mois

**DASSAULT-AVIATION - Biarritz (64) - Leader européen de l'industrie des avions de combat et un des leaders mondiaux des avions d'affaire haut de gamme (CA 2009 : 3.42 milliards d'euros ; Bénéfice 2009 : 315 millions d'euros)**

**Sujet :** Améliorer les performances du groupe achat « Pièces élémentaires » (sous-traitance)

**Objectif :**

- Optimiser le processus achat mis en place 5 ans auparavant (séparation de la fonction achat et de la fonction approvisionnement)
- Réduction de 20% du cycle de sous-traitance (en nombre de jours)

**Méthodologie :**

- Mesure de la performance actuelle (calcul du cycle d'achat en nombre de jours)
- Recueil et analyse de l'existant (questionnaire, interviews de 7 acheteurs, 6 approvisionneurs et 3 chefs de service)
- Benchmarking (entreprise similaire dans le domaine de l'aéronautique)
- Diagnostic (mise en avant des dysfonctionnements par la méthode des 5 M)
- Préconisation (en application immédiate, et dans un horizon d'un an et de 3 ans)

**Gain : 20% = 7 jours**

#### Responsable Logistique/Achat

Mars 05–Nov. 08  
 4 ans

**LES CONSTRUCTIONS DASSE - Castets (40) - Construction d'écoles et bâtiments modulaires**

- Planification générale des affaires au niveau chantiers et production (300 chantiers annuels)
- Gestion de 5 équipes de monteurs ; sous-traitants (partenaires)
- Coordination et Logistique de tous les chantiers (mise en place de moyens techniques adaptés ; respect des délais et des contraintes)
- Responsable du service expédition (3 personnes)
- Suivi administratif des chantiers (bons de commandes et factures)
- Mise en place d'une politique de transport adaptée

#### Création d'agence

Fév.04–Mars 05  
 1 an

**Sté NOUVELLE MUNIAIN COMBUSTIBLE - Biarritz (64) - Négoce de carburant**

- Achat de carburant aux différents groupes pétrolier (320 M<sup>3</sup> / jour)
- Prospection nouveaux clients
- Vente et organisation de tournée en petit porteur
- Mise en place d'une équipe de travail

#### Responsable d'agence

Mal 91–Nov.02  
 11 ans

**Sté DYNEFF - Tarnos (40) - Négoce de carburant (CA 2001 : 600 M€ ; volume ; 226.000 M<sup>3</sup>)**

- Gestion d'une équipe de 5 personnes (recrutement, formation, animation)
- Hausse du CA de 50%
- Fidélisation fichier client (87% clients actifs)

### Formation

2010  
 2003  
 1990  
 1988

**Titre d'Acheteur Industriel (niveau II) - Ecole Supérieure d'Achats, Approvisionnements et Logistique - Bergerac (24)**

**Titre de Technicien Supérieur en Méthodes et Exploitation Logistique (niveau III DUT) - AFTIFTIM Bordeaux (33)**

**Niveau BTS Action Commerciale - EPSECO Bayonne (64)**

**Baccalauréat G.3 - CENDRILLON Dax (40)**

### Informations Complémentaires

**Langues**

Anglais (TOEIC 560) - Espagnol (niveau baccalauréat) -

**Sports**

Plongée sous-marine (niveau II initiateur) ; Equitation (galop 3) ; Randonnée pédestre ; Permis moto

**Informatique**

Microsoft Office ( Word, Excel, Power Point)